



**GR DÉVELOPPEMENT**  
Performance commerciale

## Spécialiste du management de la vente et de la relation client

### Votre performance commerciale est notre VOCATION

Centrée sur le développement de votre performance commerciale, l'approche **GR Développement** nous permet d'actionner 4 leviers complémentaires qui constituent la chaîne de votre performance commerciale.

Pour répondre à **2 questions fondamentales**, nous actionnons ces 4 leviers :

**1** COMMENT VOUS DÉVELOPPER  
ET COMMENT ÊTRE DEMAIN  
L'ACTEUR INCONTOURNABLE  
DE VOTRE MARCHÉ ?

#### 1. Études Prospectives de Satisfaction Clients :

Écouter votre marché pour vous aider à choisir la stratégie et les scénarios marketing et commerciaux gagnants.

#### 2. Conseil et accompagnement :

Vous préconiser l'approche et l'organisation adaptées à vos stratégies marketing et commerciale et vous accompagner dans la mise en œuvre.

**2** COMMENT DYNAMISER VOS  
VENTES AUJOURD'HUI ?

#### 3. Formation :

Former (Formation Opérationnelles Intégrée sur Mesure) et accompagner (Coaching Individuel de Performance).

#### 4. Tutorat :

Accompagnement individuel.

Notre but : **Développer durablement votre Performance Commerciale.**

## NOS VALEURS :

Relation basée sur la **Confiance**, sur une très forte **Implication** et le **Respect de nos engagements**.  
**Objectivité** et **Neutralité** pour vous apporter des recommandations adaptées et opérationnelles.  
**Rigueur, Souplesse, Disponibilité** pour nous adapter à vos besoins, à vos spécificités, à vos contraintes.